

AIA 그룹, 10 년 연속 글로벌 1 위 MDRT 보유 기업 달성

- AIA그룹, 10년 연속으로 전세계 생명보험사중 MDRT 구성원수 1위 기록
- 선진화된 교육 프로그램 등 운영하며, 전세계 시장에서 맞춤형 컨설팅 및 상품 제공
- 지난해 8월 설립한 AIA 프리미어파트너스 통해 '차세대 MDRT 육성' 위한 NGMP 프로그램 운영



2024년 7월 19일 - AIA그룹이 10년 연속으로 전 세계 다국적 생명보험사 중 MDRT(백만 달러 원탁회의) 구성원 수 1위를 기록했다.

MDRT는 생명보험업계 고소득 설계사들이 모인 단체로, 수수료 및 보험료 수입 12만 8천달러를 달성한 전 세계 80개국 700여개 생명보험업계 기업 소속의 재무 전문가들이 활동하고 있다.

AIA그룹은 한국 법인 AIA생명을 비롯해 전 세계 가장 많은 MDRT 회원을 보유한 상위 3개 법인 중국, 태국, 홍콩 등 전세계 18개 시장에서 맞춤형 컨설팅과 우수한 상품 등 프리미엄 종합금융 서비스를 제공하고 있다. 이러한 배경에는 고객이 '더 건강하게, 더 오랫동안, 더 나은 삶'을 돕기 위한 기업 철학을 바탕으로 대면채널 강화를 지원하는 우수 설계사 육성 프로그램이 있다.

특히, AIA생명은 지난 해 8월 자사형 법인보험대리점(GA) 'AIA 프리미어파트너스'를 설립하고, 기업의 미래를 책임질 핵심 인재를 원활하게 도입하고자 체계적인 교육 프로그램 NGMP(Next Generation MDRT Program)를 선보였다.

NGMP는 AIA그룹의 선진적인 시스템을 도입해 신입 설계사들의 조기정착 기틀을 마련하고 새로운 시장을 창출하며, 소득을 증대할 수 있도록 1단계부터 3단계의 과정으로 이뤄진다.

1단계는 보험 기본 지식 및 영업 실무 학습 2단계는 주력 상품 비교 및 우수 사례 소개, 3단계는 활동량 관리 및 신규시장 개발과정 등에 대한 교육 프로그램으로 구성되어, 전문 지식 및 다양한 경험을 통해 고객에게 최적의 재무설계 서비스를 제공하는 전문가로 성장할 수 있도록 돕는다.

재키 찬(Jacky Chan) AIA그룹 지역총괄사장 겸 영업총괄책임자는 "업계를 선도하는 에이전트와 에이전시 리더들이 매우 자랑스럽다. 전 세계에서 가장 많은 MDRT 회원을 확보한 것은 변화하는 고객의 요구에 부응하기 위한 MDRT의 전문성과 헌신 때문이다. AIA는 최고의 교육 등 다양한 지원을 제공함으로써 인력 양성에 최선을 다하고 있습니다.

리 위안 시옹 AIA그룹 최고경영자(CEO) 겸 사장은 "AIA그룹이 10년 연속으로 MDRT 구성원수 1위를 달성한 유일무이한 기업이 된 것을 기쁘게 생각한다. 이 역사적인 성과는 AIA가 업계 리더로서 차별화된 품질의 에이전시 모델을 구축하고 있다는 것을 입증한다"며 "자사에 소속된 세계적인 수준의 에이전트들은 고객과의 신뢰 관계를 유지하는 데 핵심적인 역할을 하고 있으며, 아시아 전역의 지역 사회에 긍정적인 변화를 일으키고 있다"고 말했다.

한편, AIA생명은 그룹사와 발맞춰 대면 채널의 지속적인 성장 및 인재 육성을 통한 영업 경쟁력 강화의 일환으로, AIA 프리미어파트너스를 설립했다. AIA 프리미어파트너스는 생명보험 12개사, 손해보험 9개사와 제휴를 완료해 고객에게 맞춤형 보험 포트폴리오를 제안할 수 있는 영업 기반을 마련했으며, AIA생명은 국내 보험시장에서 대면, 텔레마케팅, 방카슈랑스 등 옴니채널 전략을 통해 쌓아온 경험과 헬스앤웰니스 어플리케이션인 AIA바이탈리티 같은 새로운 상품과 서비스를 기획한 노하우를 바탕으로 향후 국내 대면 채널 영업에 더욱 매진해나갈 계획이다.

###

AIA 생명에 대해

AIA 생명은 100년이 넘는 역사를 지닌 세계 최대 규모의 생명보험기업, AIA 그룹의 한국법인으로 더욱 많은 사람들이 '더 건강하게, 더 오랫동안, 더 나은 삶(Healthier, Longer, Better Lives)'을 영위하도록 돕는다는 소명을 실천하고자 노력하고 있다. 1987년 한국 시장에 진출한 이래, AIA 생명은 국내 최초 다이렉트 영업기법 도입 및 생손보 겸업 대리점 제도 시행, 국내 최초 외화연금 보험상품 출시 등 의미 있는 변화와 그 시작을 이끌어왔다. 보다 폭 넓은 상품 및 서비스 포트폴리오를 통해, 다양한 고객의 니즈에 부응하고자 2023년 하반기 자회사형 법인보험대리점(GA)인 AIA 프리미어파트너스를 설립했다.

2023 년 12 월 31 일 기준, AIA 생명은 230 만 명의 개인보험 가입 고객을 보유하고 있으며, 다이렉트(전화), 디지털 다이렉트 등 다양한 판매 채널을 통해 폭넓은 영업을 펼치고 있다. 지난해 말 기준으로 AIA 생명의 총 자산규모는 약 17 조 118 억 원(*연결재무제표기준), K-ICS(지급여력) 비율 304.2%를 기록하고 있다.

AIA 그룹에 대해

AIA 그룹 및 AIA 그룹의 자회사(총괄적으로 "AIA" 또는 "그룹")는 아시아-태평양 지역 최대 규모의 다국적 생명보험사다. AIA 그룹은 한국에 있는 AIA 생명을 비롯해 중국, 홍콩 SAR^[1], 태국, 싱가포르, 말레이시아, 호주, 캄보디아, 인도네시아, 미얀마, 필리핀, 스리랑카, 대만, 베트남, 브루나이, 마카오 SAR^[2], 뉴질랜드, 인도(49% 지분을 소유하고 있는 조인트벤처) 등 아태지역에 18 개의 지사 및 지점을 갖고 있다. 또한 AIA 는 차이나 포스트 생명보험(China Post Life Insurance Co., Ltd.)의 지분 24.99%를 보유하고 있다.

AIA 그룹은 100 여년 전인 1919 년 상하이에서 처음 설립됐다. 생명보험료 기준 아시아(일본 제외) 시장 선두주자로 다수의 주요시장을 이끌고 있다. 2023 년 12 월 31 일 기준 총자산은 미화 2,860 억 달러이다.

AIA 그룹은 재해·질병보험, 생명보험 및 은퇴설계 상품 등 보험 소비자의 필요에 맞는 다양한 장기적인 보장성 및 저축성 상품을 제공하고 있다. 또한, AIA 그룹은 근로자 복지 관련 보험, 신용보장보험, 퇴직연금 등 기업 고객을 위한 다양한 서비스 역시 제공하고 있다. AIA 그룹은 아시아 지역 전반에 걸쳐 광범위한 영업 네트워크를 통해 4,200 만 명 이상의 개인보험 가입 고객과 1,800 만 개 이상의 기업보험 가입 고객에게 서비스를 제공하고 있다.

AIA 그룹은 홍콩 증권거래소 메인보드에 홍콩달러 거래 코드 "1299", 위안화 거래 코드 "81299" 로 상장되어있으며 장외 시장에서 거래되는 미국 예탁 증권(레벨 1)에 매표 기호 "AAGIY"로 거래되고 있다.

^[1] Hong Kong SAR 는 홍콩 특별 행정구역을 말한다.

^[2] 마카오 SAR 는 마카오 특별행정구역을 말한다